

Studiengang Banking and Sales

Start: Wintersemester 2025 (Anrechnung von 15 Modulen aus dem Sparkassenbetriebswirt)

Angestrebter Abschluss: Bachelor of Arts; 18 Module Selbststudium (10 "normale" + 8 Vertriebsmodule)

	HSF Semester 1 (WiSe 25/26)	HSF Semester 2 (SoSe 26)	HSF Semester 3 (WiSe 26/27)	
Hochschule	Deskriptive Statistik Grundlagen Wirtschaftsinformatik Digital Finance	Mikroökonomik Induktive Statistik English for Financial Services Electronic Business	Wissenschaftliches Arbeiten	Vertriebsmodule: Geschäftspolitik und Vertriebsplanung Stationärer Vertrieb Direktvertrieb
Sparkassenakademie	Akademie- Block 1 ca. 4 Wochen (darin 4 Samstage) 24. Nov. - 20. Dez. 2025	Akademie- Block 2 ca. 5 Wochen (darin 4 Samstage) 02. Feb. – 07. Mär. 2026	Akademie- Block 3 ca. 3 Wochen (darin 3 Samstage) 07. Aug. - 29. Aug. 2026	Akademie- Block 4 ca. 3 Wochen (darin 3 Samstage) 31. Aug. - 19. Sept. 2026

	HSF Semester 4 (SoSe 27)	HSF Semester 5 (WiSe 27/28)	HSF Semester 6 (SoSe 28)
Hochschule	Gesamtbanksteuerung Vertriebsmodule: Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement I Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement II Kundenberatung + Vertriebscoaching	Management Vertriebsmodule: Kreditgeschäft Vermögensanlage + Verbundgeschäft	Bachelorarbeit
Sparkassenakademie	Akademie- Block 5 ca. 7 Wochen (darin 6 Samstage) Frühjahr 2027	Akademie- Block 6 ca. 4 Wochen (darin 4 Samstage) ca. Aug./Sep. 2027	